

# Качество изготовленное AB-COM

# ab-com

Высокое качество по приемлемой цене - это само утвержденное задание Словацкого изготовителя приемников AB-COM, который вышел на рынок в 2005 году с ресиверами, базирующимися на ОС Linux. SD приемник 2005 тогда имел мгновенный успех, и все еще продается в больших количествах сегодня, так как он оценен как один из лучших и в то же самое время оптимальных приемников на ОС Linux, доступных на рынке. Управляющий компании Джурай Масарик (Juraj Masaryk) предоставил нам краткую историю о прошлом AB-COM и возможных перспективах на будущее.

## TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ara/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ara/abcom.pdf</a>
Indonesian	Indonesia	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/bid/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/bid/abcom.pdf</a>
Bulgarian	Български	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/bul/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/bul/abcom.pdf</a>
Czech	Česky	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ces/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ces/abcom.pdf</a>
German	Deutsch	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/deu/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/deu/abcom.pdf</a>
English	English	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/eng/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/eng/abcom.pdf</a>
Spanish	Español	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/esp/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/esp/abcom.pdf</a>
Farsi	فارسی	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/far/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/far/abcom.pdf</a>
French	Français	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/fra/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/fra/abcom.pdf</a>
Greek	Ελληνικά	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/hel/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/hel/abcom.pdf</a>
Croatian	Hrvatski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/hrv/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/hrv/abcom.pdf</a>
Italian	Italiano	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ita/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ita/abcom.pdf</a>
Hungarian	Magyar	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/mag/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/mag/abcom.pdf</a>
Mandarin	中文	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/man/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/man/abcom.pdf</a>
Dutch	Nederlands	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ned/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/ned/abcom.pdf</a>
Polish	Polski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/pol/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/pol/abcom.pdf</a>
Portuguese	Português	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/pol/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/pol/abcom.pdf</a>
Romanian	Românesc	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/rom/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/rom/abcom.pdf</a>
Russian	Русский	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/rus/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/rus/abcom.pdf</a>
Swedish	Svenska	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/sve/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/sve/abcom.pdf</a>
Turkish	Türkçe	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/tur/abcom.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0905/tur/abcom.pdf</a>

Available online starting from 27 March 2009

■ Производственные помещения AB-COM в Словакии. Один из автомобилей по доставке товаров может быть замечен на переднем плане.

Строго говоря, АВ-COM уже празднует 20-ую годовщину в этом году, но компания претерпела совершенно реальные изменения в прошлом и на самом деле 1992 год рассматривается для АВ-COM как исходная точка превращения в спутниковую компанию. До того времени, компания АВ-COM была продавцом комплектующих для ПК, она была основана двумя партнерами. В 1992 году Джурай Масарик (Juraj Masaryk) присоединился к команде. Он был применён как менеджер по продажам и закупкам спутникового оборудования в представительстве прежде, чем им было решено, в один момент воплотить его собственные идеи. Джурай Масарик (Juraj Masaryk) первоначально получил 25 процентов пакета акций от существующих партнеров АВ-COM и начал свою карьеру в компании с расширения деятельности компаниитажже



■ Джурай Масарик (Juraj Masaryk) - квалифицированный инженер и управляющий АВ-COM. Со всей скромностью он называет себя продавцом и менеджером закупок, он постоянно постигает способы оптимизировать деловые процессы. Здесь он показывает структурную карту 29 сотрудников штата в АВ-COM. "Некоторые служащие охватывают несколько областей ответственности, и эта схема организации детализирует, сколько времени они вкладывают в различные задачи", объясняет Джурай (Juraj). "Каждую неделю все доклады о деятельности собираются и оцениваются". Благодаря этой интеллектуальной организационной структуре АВ-COM имеет хорошее развитие.





■ Перспектива магазина АВ-СОМ. Розничный клиент может покупать качественные спутниковые компоненты в производственных помещениях АВ-СОМ. Коммерческий директор Питер Хрнко (Peter Hrnko) - один из пяти членов коллектива представляет в магазине приемник от АВ-СОМ. В то время как производство спутниковых приемников составляет 70 процентов от общего товарооборота, АВ-СОМ также снабжает 3000 представительств в Словакии и Чешской Республике всеми дополнительными спутниковыми компонентами.

внедрением спутниковых компонентов. Для начала, АВ-СОМ предложила компоненты MMDS для наземного телевидения, являющегося тем сегментом, который все еще существует сегодня, но с маленьким или ничтожным значением для всего рынка. Сегодня Джурай Масарик (Juraj Masaryk) владеет 60 процентами АВ-СОМ, вместе с двумя первоначальными партнерами, став партнерами, они активно не участвуют в деле, поручив ежедневный бизнес Джураю (Juraj). "АВ-СОМ - теперь сфокусирована только на спутниковых приемниках", сообщает нам Джурай Масарик (Juraj Masaryk). Это - то, где он видит будущий потенциал, и это - то, где он может воплощать все его идеи. Вначале АВ-СОМ поставляла приемники от различных изготовителей, "...но осуществление не соответствовало моим стандартам...", вспоминает Джурай Масарик (Juraj Masaryk). "Я хотел видеть, как мои собственные концепции становятся действительностью". Но все еще, это было только одним из отдельных побуждений, чтобы стать изготовителем приемников. "Я всегда полагал, что ОС Linux будет



■ Даже с наиболее строгим контролем качества прямо на месте Вы никогда полностью не сможете устранить потребность в ремонте. Рене Хубинский (René Hubinský) одним из четырех инженеров службы поддержки программного обеспечения.

соответствовать спутниковым приемникам», говорит Джурай Масарик (Juraj Masaryk) и поэтому он занялся использованием преимуществ, предлагаемых ОС Linux, чтобы осуществлять его идеи. Один из инструментов, в конце концов, - программное обеспечение приемников, разрабатывается инженерами программного обеспечения в АВ-COM. "Программное обеспечение для SD приемников уже полностью сформировано, для HD моделей, в настоящее время идет «чистовая полировка». В будущем, HD приемники от АВ-COM будут снабжены специализированной версией «Enigma HD АВ». Третий и - в конечном итоге - решающий аргумент для производства приемников АВ-COM - знаменитое слово Q (Качество). "Качество - в центре нашего внимания", настаивает Джурай (Juraj), но как можно гарантировать, что качество останется таким, же высоким? Естественно, Джурай (Juraj) также нашел решение для этого: компоненты - поставляемые из-за границы от Корейского изготовителя, так называемые изделия в полностью разобранном виде (SKD), собираются и проверяются в АВ-COM индивидуально. Джурай (Juraj) показывает нам обозначение сзади приемника АВ-COM: "Вы можете здесь прочитать правду: Испытано в Европейском союзе (Tested in EU)". Таким образом, АВ-COM, гарантирует - каждое отдельное изделие соответствует взыскательным стандартам компании. Но не будем, останавливаться на производстве.

Где фактически продаются приемники от АВ-COM? Томаш Копецкий (Tomáš Kopecký) коммерческий директор для Европы сообщает нам, что "...почти во всех Европейских странах мы сотрудничаем с национальными распределительными сетями...". Бегло взглянув на карту мира Томаш (Tomáš) гордо добавляет, "... мы представлены даже в Северной Америке...". Конечно, все еще имеются несколько белых пятен на карте, типа Франции, Португалии, Турции, Великобритании и Северной Африки. "Мы все еще ищем распределительные сети на тех рынках", добавляет на превосходном английском языке Томаш (Tomáš) и говорит "...я ожидаю получения ответов от распределительных сетей в тех странах...". Джурай (Juraj) объясняет, что "конечно, мы можем также адаптировать наши приемники к требованиям индивидуальных рынков. Прямо сейчас мы работаем над таким проектом для Украинского рынка". "В настоящее время приблизительно 30 процентов от продажи приходится на SD приемники, больше 70 процентов продажи HDTV". Глядя на успех модели АВ-COM 200S Томаш (Tomáš) объясняет, что "со строго экономической точки зрения это - наше лучшее изделие: оно предлагает наивысшее качество со всеми требуемыми возможностями по приемлемой цене".

■ Перспектива помещения в сборочном цехе: именно здесь детали и компоненты, поставляемые из-за границы, превращаются 16-ю служащими в приемники АВ-COM, пока каждый приёмник АВ-COM не будет проверен индивидуально на соответствие характеристикам.



■ Заведующий складом Мичал Валент (Michal Valent) - занимаясь хранением, недавно закончил на складе подготовку приемников АВ-COM для их отправки, по мере поступления заказов.



■ Коммерческий директор Радован Сифра (Radovan Cifra) заботится об оптовых клиентах в Словакии.



■ Хало Джурай (Halo Juraj) - коммерческий директор для оптовых клиентов в Чешской Республике.



■ Коммерческий директор для Европы Томаш Копецкий (Tomáš Kopecký) является точкой соприкосновения компании для внешней части распределительных сетей вне Словакии и Чешской Республики. "Мы были бы больше чем счастливы, пригласить новые национальные распределительные элементы в нашу сеть!"



■ Джурай Бобула (Juraj Bobula) заботится о оптовых клиентах в Словакии.

Поэтому Джурай (Juraj) повторяет, " вот почему мы работаем над запуском HD, придерживаясь той же самой концепции".

В то время когда Вы будете держать этот выпуск в ваших руках, ожидается, что на рынок будет запущен, очень маленький законченный продукт, устройство считывания интеллектуальных карт точно также как внутренняя операционная система «Enigma HD AB».

"2009 финансовый год мы встречаем лицом к лицу повышением продаж наших HD приемников, чтобы достигнуть доли 80 процентов, а в 2010 году прогнозируем долю 90 процентов", истолковывает Томаш (Tomáš) коммерческие проекты на последующие годы.

"AB-COM 350 – основной приемник, например, поставляется с взаимозаменяемым настроечным устройством для любого поставщика ТВ, в т.ч. кабельного", выделяет другое направление Джурай (Juraj). Однако, DVB-C - только один из нескольких центров в AB-COM. Джурай (Juraj) смотрит даже дальше в будущее, когда он представляет, что, " как только проект «Enigma HD AB» – будет закончен наши инженеры программного обеспечения, подвергнут рассмотрению развитие проекта «Enigma IPTV AB»". Джурай Масарик (Juraj Masaryk) может быть больше чем счастлив тем, как развился бизнес. "С 2007 года по 2008 год мы были свидетелями почти 30 процентного увеличения товарооборота, и в 2009 году рост, как ожидается, достигнет 20 процентов", гордо заявляет Джурай (Juraj) после нескольких щелчков в коммерческом приложении программного обеспечения компании. "Общий товарооборот почти достиг десяти миллионов Евро в 2008 году, и конечно этот уровень будет превзойден в 2009 году", продолжает с оптимизмом Джурай (Juraj) и



■ Джурай Масарик (Juraj Masaryk) - подлинный спутниковый энтузиаст - даже, когда он не на работе. Здесь он на балконе его дома возле много конверторной антенны.

также сообщает нам, о том, что новые помещения компании уже строятся, так как мы говорили об этом. "Таким образом - достаточно места для будущего расширения!". Точно - наверняка: AB-COM находит приятным планировать

будущее. И это означает, что будущее формируется энергично. Новшества встречает качество - всё из одного единственного источника.

Это звучит подобно непобедимому рецепту для еще большего успеха.



■ АВ-COM придает большое значение последующему обучению: Один раз в год торговые агенты информируются о самых последних разработках на семинаре. Это однодневное событие субсидировано АВ-COM и предоставляет долгожданный шанс приглашенным торговым агентам и АВ-COM, лучше узнать друг друга.

Инженер - эксплуатационник ■ Мартин Дуринский (Martin Ďurinský) использует симпозиум как платформу для демонстрации новых возможностей приемников АВ-COM.

АВ-COM переместится в эту новостройку 1 октября 2009 года – картинка показывает рисунок архитектора. “Мы переросли имеющееся здание” объясняет Джурай (Juraј). Строительная бригада работает над вместимостью так, чтобы производственный цех с верхним потолком в 6 метров и приложенным крылом офиса был закончен, как только возможно.

